



**asemesa**

Asociación de Exportadores e Industriales  
de Aceitunas de Mesa

**Nota  
de prensa**

**02.10.09**

---

## **ASEMESA cree necesaria una reestructuración del sector y medidas urgentes de financiación**

La asociación hace frente a las críticas a la industria desmintiendo cualquier pacto en los precios

Ante las demandas y críticas vertidas estas semanas contra la industria, ASEMESA insta a estudiar en profundidad las causas de los problemas que rodean a la aceituna de mesa y a buscar soluciones realistas y eficaces para atajarlos. En este sentido, Antonio de Mora, director gerente de la Asociación de Exportadores e Industriales de Aceituna de Mesa, señala que la base del problema radica fundamentalmente en “el altísimo nivel de excedente de producto y en la absoluta falta de financiación”.

A pesar de la reciente firma de un convenio con la Consejería de Agricultura de la Junta de Andalucía para estimular el sector, el director gerente de ASEMESA recuerda que la industria aún sigue a la espera de concretar las medidas de apoyo rubricadas y que si éstas no se materializan pronto “ya no servirán para nada puesto que la campaña de recolección está muy avanzada y sin financiación no se puede comprar”. De Mora puntualiza que la falta de financiación ha reducido a la mitad la capacidad de compra de la industria, que además, “ha visto como la gran distribución ha aumentado los plazos de pago considerablemente, dejando a las empresas totalmente asfixiadas y con muy poca capacidad de maniobra”.

Por otro lado, ASEMESA reitera que el factor fundamental en el nivel de precios es el excedente de producto, cifrado por la Agencia para el Aceite de Oliva en 350.000 toneladas a 31 de agosto, a lo que se suma el aforo provisional de producción para esta campaña de 496.000 toneladas. “Si tenemos en cuenta que, en este contexto de crisis generalizada, el consumo total se ha reducido en más de un 6% en los últimos doce meses y que las necesidades de comercialización se sitúan alrededor de las 450.000 toneladas anuales, es más que evidente que con unas disponibilidades brutas estimadas de 846.000 toneladas existe muchísima más aceituna de la que se necesita”. En este sentido, el representante de ASEMESA añade que hace más de un año “ya advertimos al entonces consejero de Agricultura, Martín Soler, del problema de excedentes que se avecinaba y que ya tenemos delante”.

Como reconoce de Mora, “esta es la causa principal de los precios actuales. En este sector, como en la mayoría, la norma que rige es la ley de la oferta y la demanda, el precio lo fija el mercado de forma libre y natural en función de sus propios mecanismos y es rotundamente falso que exista especulación alguna ni pacto, al igual que no es cierto que se estén pagando los mismos precios que hace 35 años”.

En cuanto al diferencial que existe entre la aceituna que sale del campo y la que llega a la mesa, cifrado por alguna organización en un 500%, el director gerente aclara que se trata de un fruto que “no se puede asimilar a los productos frescos como, una vez más de forma demagógica, se quiere

---

**+ info**

**Pilar Mira | Departamento de Comunicación**

+34 95 422 94 85 / +34 618 239 755 [pilarmira@asemesa.es](mailto:pilarmira@asemesa.es)



**asemesa**

Asociación de Exportadores e Industriales  
de Aceitunas de Mesa

**Nota  
de prensa**

**02.10.09**

dar a entender”. Además, recalca que “el precio minorista que paga el consumidor no tiene nada que ver con la industria, es el precio que establece la distribución libremente”.

Otro de los argumentos planteados por alguna organización es el de la competencia de las aceitunas importadas, que según el representante de ASEMESA, “no representan más del 0,5% de nuestra producción por lo que difícilmente puede tener ninguna repercusión”, o la supuesta deslocalización de industrias del sector industrial a favor de otros países emergentes lo que de Mora desmiente, ya que, “aunque algunas empresas, muy pocas –tres o cuatro entre más de doscientas envasadoras tanto privadas como cooperativas, han ampliado su actividad estableciendo instalaciones en Argentina y Chile, lo cierto es que todas las industrias españolas siguen manteniendo sus instalaciones en España, apostando por la aceituna española”.

Por otro lado, la insostenibilidad de una parte importante del olivar de verdeo por los altos costes de la recolección manual y por su baja productividad, hace pensar que es necesaria una reestructuración del olivar, donde la recolección mecanizada tome protagonismo, “ya que la recogida manual resulta totalmente insostenible”.

La Asociación Nacional de Exportadores e Industriales de Aceituna de Mesa integra a la industria dedicada a la elaboración, comercialización y exportación de la aceituna de mesa en España. ASEMESA representa a empresas procedentes de Andalucía, Valencia, Cataluña y Extremadura, cuyas operaciones suponen casi el 70% de las exportaciones españolas totales (aproximadamente 700 millones de euros en 2008). En el panorama nacional, Andalucía es la comunidad líder en volumen de operaciones, alcanzando el 80% del total de facturación del sector.

---

**+ info**

**Pilar Mira | Departamento de Comunicación**

+34 95 422 94 85 / +34 618 239 755 [pilarmira@asemesa.es](mailto:pilarmira@asemesa.es)

---